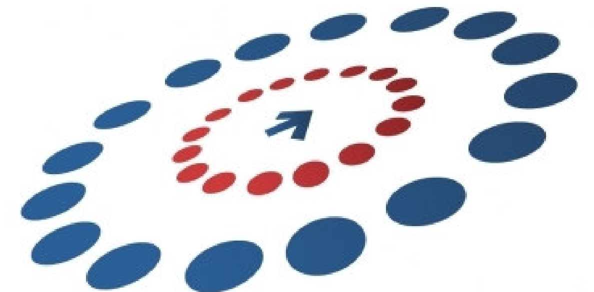
GAVEnterprise™ Consulting



Programas Cortos de Entrenamiento para Ejecutivos

Neuromarketing

Nueva frontera en mercadeo



www.GAVEnterprise.com

Alta tecnología
en comunicación y métodos
para el desarrollo y la productividad
personal y empresarial.

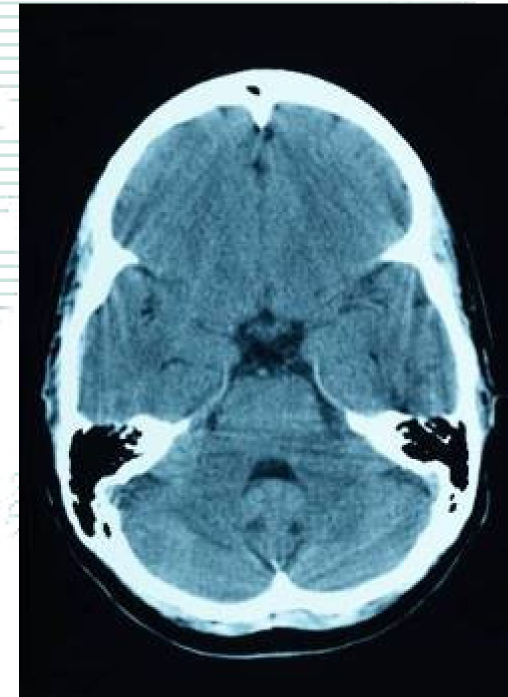
Sistemas Avanzados
para la Excelencia

Asesores

Consultores

Coaches Corporativos

Trainers & Coaches



NeuroMarketing

Luis Gaviria

www.luisgaviria.org

Miami – Miramar - USA

Bogotá - Medellín - Colombia

GAVEnterprise Group

www.GAVEnterprise.com

Bases

- *Enseñamos mejor lo que necesitamos aprender*
- *Aprendemos mejor cuando intentamos enseñar*
- *Nunca estamos enojados por la razón que estamos pensando*
- *No te tomes nada personalmente*

3 Cerebros

- *Cerebro primitivo: Instinto*
- *Cerebro medio: Emoción*
- *Corteza cerebral: Razonamiento*



Mente Inconsciente

- *Percepción Literal*
- *No es analítica*
- *No tiene sentido del humor*

Representación de la realidad

- *Visual*
- *Auditivo*
- *Sensorial (kinésico, kinestésico)*

Canal de acceso

- *Establecer armonía y una amable compartir: Rapport.*
- *Si nos comunicamos con los demás utilizando las vías adecuadas, la comunicación mejora notablemente.*

Etapas...

ACCIÓN

VIDEO

AUDIO

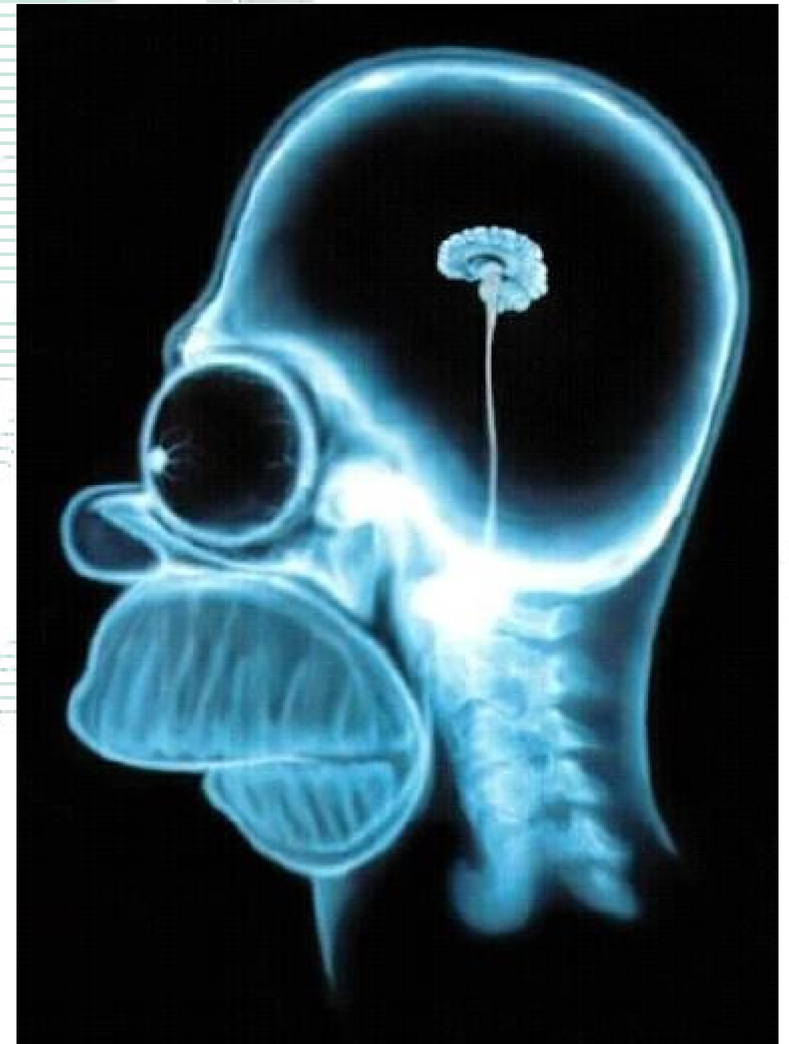
ANHELO

Temores y codicia

- *Brian Knutson of Stanford University.*
- *MRI: El cerebro busca recompensa y evita el riesgo.*
- *Anticipación de recompensa: Codicia.*
- *Temores*

Sentido de sí mismo

- *Clint Kilts. Brighthouse Institute*
- *Sujetos de prueba sometidos a MRI.*
- *Imágenes de productos*
- *Corteza prefrontal media: Sentido del yo, de sí mismo.*



Las chicas prefieren el rosado

- *Anya Hurlbert and Yazhu Ling, neuroscientíficos en Newcastle University*
- *Aún en la China es así*
- *Herramienta de empatía de las mujeres???*

Disfrutando un buen vino

- *Vinos californianos*
- *Vinos de Dakota del Norte. Premiados en Europa.*
- *Percepción del cliente*

Efecto de ondulación



Re enmarcar

- *¿Qué es un marco?*
- *Contextos*
- *¿Cómo poner un marco nuevo al contextualizar?*
- *Re enmarcando lo feo*

Las Águilas



- *Te cortaron la rama?*
  Nunca te cortan las alas!
- *Cuales beneficios*
  sientes que esto
  te ha traído o te va a traer?
- *Que estás viendo en tu vida con los*
  ojos del alma?

Coherencia

- *¿Es la imagen externa de la compañía un verdadero reflejo de la realidad interna?*
- *¿Fuera del salario o compensación económica, qué incentivos humanos y afectivos tienen nuestros empleados?*
- *¿Trabajaría usted para un jefe como usted mismo es?*

Plan de acción

- *Revisar los patrones de cultura en relación con las comunicaciones, internas y externas.*
- *Dar una mirada a puntos de atención al cliente. Decoración, uniformes, aromas, sonidos.*
- *¿Se experimenta un genuino interés en el bienestar y beneficio para el cliente?*
- *¿Cuáles son los verdaderos valores que mueven nuestra gente, nuestra organización?*

¿Porqué podrías estar agradecido?

- *Con Dios o con la vida*
- *Algo físico o afectivo…*
- *Por tu salud o el amor que recibes…*

Muchas gracias!

Luis Gaviria

www.luisgaviria.org

Programas y procesos educativos:

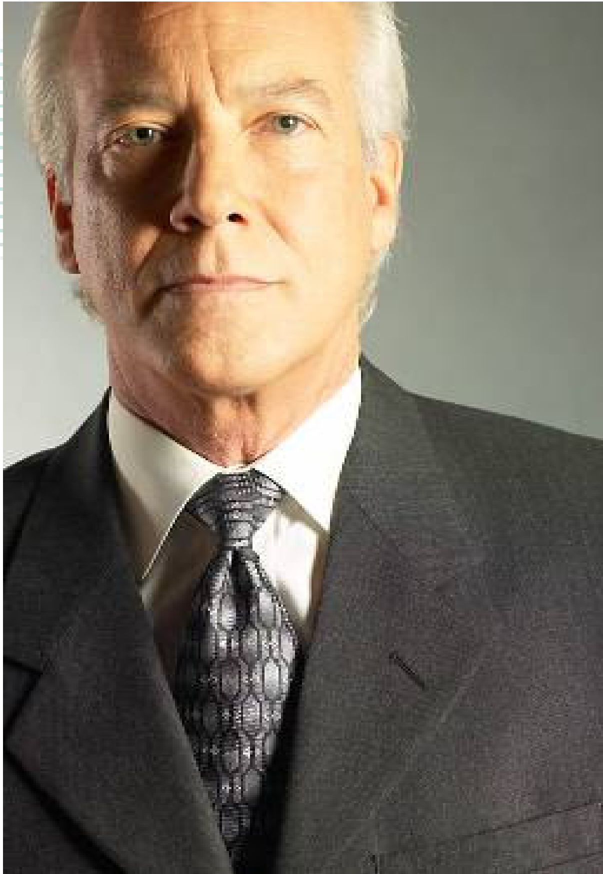
- *Fortalecimiento de Habilidades Gerenciales:*
  - *"Gerencia de alto desempeño"*
  - *"Trabajo en Equipo"*
  - *Administración del tiempo"*
- *Motivación, Inspiración y Logro para vendedores:*

  "Piensa, Actúa y Triunfa en las Ventas"
- *Prevención del estrés para ejecutivos:*

  "Usando el estrés para triunfar"



"Gerencia de alto desempeño"



Hacia una gerencia de grandes resultados y bajo costo humano.

- *Liderazgo ágil e inductivo*
- *Trabajo en equipo como valor y habilidad desarrollada.*
  - *Manejo de reuniones*
- *Administración del tiempo*
- *Expresión Oral ante grupos*
- *Fortalecimiento de Imagen*

“Piensa, Actúa y Triunfa en las Ventas”

Alcanzando el verdadero potencial en ventas:

- *Aprendiendo a vender de verdad*
- *Resolviendo la auto administración*
- *Elevando los estándares*
- *Manejo de bloqueos*
- *Manejando la propia motivación*
- *Aclaración de metas y proyecto de vida.*
- *Llegando mucho mas allá*



"Usando el estrés para triunfar"

El estrés predispone a:

- *Enfermedad cardiovascular*
- *Ansiedad y pánico*

- *Recarga las personas y los grupos, generando ambientes desagradables.*
- *El estrés disminuye el desempeño y la productividad empresarial e individual.*

El estrés:

- Adecuadamente manejado, aumenta la capacidad de logro.
- Fortalece la tolerancia a la presión externa.
- Permite logros extraordinarios

En nuestros programas de reducción del estrés para ejecutivos, utilizamos el BIOCOMP 2010

- *Laboratorio de Psicofisiología*
- HEG: HemoEncefaloGrafía



- *Para todos los programas usamos nuestro avanzado sistema de seguimiento VCF (Video Conference Follow-Up) para mantener los niveles de motivación y la actualización de la información con nuestros alumnos.*
- *Nos apoyamos en herramientas avanzadas de comunicación en el Internet:*
  - *Videoconferencia*
  - *DICOR*
  - *GAVEnterprise Spreed*



Contacto

Descargue gratis el libro
"Como un hombre piensa" de James Allen
Con gusto le invitaremos a nuestras teleconferencias de temas de gerencia:

Descargar libro gratis en www.luisgaviria.org

12112 Saint Andrews Place # 110
Miramar, Fl, 33025
(305) 407-2854

☙ ❧

Colombia

(310) 824-0525

Visitar www.luisgaviria.org

Visitar www.gaventerprise.net